

Vacature 19014

Accountmanager Paint-Non-Paint

Professionele Verfgroothandel

Locatie: Geheel Nederland

Dienstverband: Fulltime

Functie

Ben jij die accountmanager die daadwerkelijk impact kan maken en graag over de vloer komt bij klanten die hun “armen-uit-de-mouwen-steken”? Ben je daarnaast breed inzetbaar, ondernemend, meedenkend en proactief? Dan ben jij misschien wel degene die wij zoeken! We zijn op zoek naar gedreven accountmanagers voor diverse opdrachtgevers voor professionele verfgroothandels.

Organisatie

WHY Search is inmiddels uitgegroeid tot een betrouwbare leverancier voor diverse verfgroothandels gericht op de professionele schilder.

Wat ga je doen?

- Je bent verantwoordelijk voor de verkoop van het gehele productportfolio waarbij de aandacht vooral ligt op het ontwikkelen van New Business.
- Actieve acquisitie naar- en behoud van schilders (ZZP'ers) en schildersbedrijven.
- Het bewerken van- en sluiten van deals met diverse opdrachtgevers.
- De coördinatie van verf technische vraagstukken.
- Een goede afhandeling van de gemaakte afspraken.
- Een nauwe samenwerking met de verkoop medewerkers binnendienst.
- Optimaal gebruik maken van het CRM-systeem.

Waar moet jij aan voldoen?

- Mbo/Hbo werk- en denkniveau, bij voorkeur een commerciële opleiding.
- Minimaal 3 jaren buitendienst saleservaring in een soortgelijke commerciële functie.
- Ruime ervaring of een sterke affiniteit met de schilders- of bouwbranche.
- Ondernemerschap en beschikt over goede onderhandelingsvaardigheden en overtuigingskracht.
- Ruime ervaring met het zelfstandig en op eigen initiatief acquireren van nieuwe opdrachten.
- Je bent hands-on en kunt je goed inleven en aansluiting vinden bij klanten die hun “armen-uit-de-mouwen” steken.
- Flexibel, veerkrachtig en hebt een groot aanpassingsvermogen.
- Klant- en resultaatgericht, een netwerker met een hoge gunfactor, een teamspeler en goed in staat om te communiceren.

Wat bieden we jou?

- Een uitdagende baan in een dynamische, commerciële organisatie.

- Prima salaris.
- Laptop, telefoon en auto van de zaak.
- Mogelijkheid om via cursussen productkennis en vaardigheden te vergroten.

Hoe is de bedrijfscultuur?

We werken voor diverse bedrijven binnen de verfsector en elk bedrijf heeft zijn eigen bedrijfscultuur. Wat wel algemeen geldt is dat er zelfstandige, gedreven en talentvolle professionals werken die passie hebben voor het vak en voor het verder ontwikkelen van relevante kennis en vaardigheden. Je nieuwe collega's zijn nieuwsgierig, betrokken en open.

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie [hier](#) contact opnemen met Henk Westerduin.

h.westerduin@why-search.nl

06 156 318 04