

Vacature 20029

Accountmanager Verf- en verfbenodigdheden

Verfgroothandel

Locatie: Amersfoort

Dienstverband: Fulltime

Functie

Als Accountmanager bij Sikkens Paint Center ben je onderdeel van een warm en hecht team. Samen met de collega's van de binnendienst ben je verantwoordelijk voor klanten in de regio van Amersfoort. Een gebied wat bestaat uit een grote groep trouwe klanten, maar waar er nog voldoende mogelijkheden zijn om verder te groeien. Als Accountmanager krijg je de kans om nieuwe klanten aan het bedrijf te binden en deze steeds verder uit te bouwen en de huidige klanten verder te laten groeien. Een functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid en de steun van een team van ervaren accountmanagers en binnendienstmedewerkers om er samen een nog groter succes van te maken!

Organisatie

Sikkens Paint Center is een warm familiebedrijf wat ruim 25 jaar bestaat met op dit moment negen vestigingen in de regio van Gelderland en Utrecht. Als familiebedrijf zijn ze aangesloten bij één van de grootste fabrikanten van verven en lakker ter wereld, Sikkens. Hierdoor representeert het bedrijf een A-merk, heeft het de ondersteuning van een groot concern, maar ga je aan de slag in een warm en hecht team waar er de vrijheid is voor eigen inbreng en ideeën. Sikkens Paint Center staat voor de juiste producten, een goed advies, technische ondersteuning, een hoge service en korte lijnen. Een bedrijf waar iedereen onderdeel is van het succes!

Wat ga je doen?

- Verantwoordelijk voor de marktwerking van prospecten in de regio van Amersfoort, hierbij maak je gebruik van je eigen creativiteit en commerciële instinct.
- New Business ontwikkeling is zeer belangrijk, liggen zeer veel mogelijkheden voor groei.
- Onderhouden van contact met de bestaande relaties (ZZP'ers, schildersbedrijven, woningcoöperaties en VvE's) en kijken naar de mogelijkheden om deze samenwerkingen verder uit te bouwen.
- Adviseren van klanten om samen tot de beste oplossing te komen door het geven van technisch advies.
- Ondersteuning van klanten op basis van actuele behoeften en een snelle afhandeling van eventuele klachten.
- Ondersteunen van collega's op het filiaal (wanneer nodig) met de verkoopactiviteiten en het onderhouden van contact met de aanwezige klanten op het filiaal.

Waar moet jij aan voldoen?

- MBO/HBO werk- en denkniveau.
- Circa twee tot vijf jaar ervaring in een commerciële buitendienstfunctie.
- Ervaring of een sterke affiniteit met de onderhoud- en/of bouwbranche.
- Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal.
- Ervaring met het zelfstandig en op eigen initiatief acquireren van nieuwe opdrachten.
- Commercieel gedreven, je ziet kansen en krijgt er een kick van wanneer je commerciële successen behaalt!

- Woonachtig in de regio van Amersfoort.

Wat bieden we jou?

- Goed primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Laptop, telefoon en auto van de zaak.
- Commerciële functie binnen een warme organisatie waar jouw initiatief en ideeën de ruimte krijgen om uitgevoerd te worden

Hoe is de bedrijfscultuur?

Het huidige team van Sikkens Paint Center bestaat uit een groep van enthousiaste, ondernemende mensen die zeer betrokken zijn bij de organisatie en hun klanten. Het is een team met veel ervaring en enthousiasme die elkaar helpen om er samen een succes van te maken. De collega's staan voor elkaar klaar om samen de klanten goed te bedienen. Daarnaast vinden ze het belangrijk om van elkaar te leren en plezier te hebben met elkaar! Een organisatie met mooie ambities voor de toekomst waar jij als Accountmanager aan bij kan dragen en in mee kan groeien!

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie [hier](#) contact opnemen met Henk Westerduin.

H.westerduin@why-search.nl

06 - 1563 1804