

Vacature 21007

Verkoop Store Medewerker

AKZO Nobel, Verfproducent

Locatie: Nijmegen

Dienstverband: Fulltime

Functie

Als Verkoop Store Medewerker ben jij het gezicht van de organisatie. Dagelijks sta je in contact met klanten, geef je advies en werk je aan de lange termijn relatie. Dit allemaal in een informele setting, waar hard wordt gewerkt en plezier wordt gemaakt! Heb je zin om jouw commerciële talent verder te ontwikkelen en wil je werken in een omgeving waar je verder kan groeien? We vertellen je graag meer!

Organisatie

Onze opdrachtgever, Sikkens, is onderdeel van de AkzoNobel-groep en behoort wereldwijd tot één van de grootste fabrikanten van verven en lakken ter wereld. Sikkens beschikt over tientallen verkooppunten en vanuit deze filialen staan zij in contact met de eindgebruikers, de professionele schilders. Voor de regio Nijmegen zijn wij nu op zoek naar een Store Employee. Je komt te werken in een team van een Senior Store Medewerker en een accountmanager en je rapporteert aan de regiomanager.

Wat ga je doen?

- Klanten adviseren en verkopen vanuit de vestiging.
- Afstemmen en samenwerken met de buitendienst medewerker.
- Maken van offertes en de opvolging daarvan.
- Klaarzetten van bezorgorders.
- Maken van bestellingen op de kleurmengmachines.
- Zorgen voor juiste voorraadcontrole en bestellen van artikelen bij het hoofdkantoor en bij de leveranciers.

Waar moet jij aan voldoen?

- Mbo werk- en denkniveau.
- Circa 1 tot 3 jaar ervaring in een commerciële functie.
- Affiniteit met de schilders- of bouwbranche.
- Je bent initiatief nemend, energiek en hebt een positieve instelling.
- In bezit van een geldig rijbewijs.
- Ondernemend, leergierig en sociaal sterk.
- Hands-on mentaliteit, goed kunnen inleven en aansluiting vinden bij klanten die de armen uit de mouwen steken.

Wat bieden we jou?

- Een baan bij een grote naam in de markt waar er volop mogelijkheden zijn om jezelf te ontwikkelen (bijv. op commercieel of leidinggevend vlak)!
- Goed salaris, in combinatie met uitstekende secundaire voorwaarden!



Hofstraat 8
3401 DE IJsselstein
www.why-search.nl
info@why-search.nl

TEL 085 - 21 00 312
KVK 71192093
BTW NL8586.16.178.B.01
IBAN NL85KNAB0257508155

Hoe is de bedrijfscultuur?

Bij AkzoNobel geloven ze dat ze hun onderneming maar net zo snel kunnen laten groeien als hun mensen. Eigen ideeën, out-of-the-box initiatieven en visie op relatiebeheer worden erg gewaardeerd en daarmee kun je ver komen! Binnen de organisatie hechten ze verder veel waarde aan de inzet van Performance Management om effecten van gedrag meetbaar te maken en activiteiten toe te splitsen op de targets. Zo word je uitgedaagd na te denken over de juiste balans in strategische afwegingen en de energie die je in klanten steekt in relatie tot het behaalde rendement. Binnen het team van Nijmegen wordt openheid, gedrevenheid en een beetje humor erg gewaardeerd!

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie kun je voor meer informatie contact opnemen met [Miranda Grimbergen](#). m.grimbergen@why-search.nl of 06-154 357 53.