

Vacature 19011

Verkoper binnendienst Renovatie

Systemair

Locatie: Waalwijk

Dienstverband: Fulltime

Functie

Gaat jouw hart sneller kloppen van techniek? En wil jij als verkoop binnendienst medewerker met gedegen adviezen de bestaande klantenbestanden verder uitbouwen van een internationale organisatie? Dan is dit je kans!

Organisatie

Systemair heeft meer dan 5.800 werknemers in dienst in vijftig verschillende landen. Het bedrijf is fabrikant en leverancier van energiezuinige ventilatoren & accessoires, luchtverdelingsproducten & brandbeveiliging, compacte WTW-units en standaard & modulaire luchtbehandelingsunits en is marktleider op het gebied van ventilatie en klimaatbeheersing. Systemair biedt hoogwaardige en betrouwbare systeemoplossingen voor de gezondheidszorg, industrie, marine, scholen en parkeergarages. Hij doet dat zowel voor nieuwbouwprojecten als renovatie en upgrading. In Nederland opereert Systemair vanuit twee locaties waar in totaal zo'n 160 mensen werkzaam zijn. Het bedrijf zoekt een verkoper binnendienst voor de Business Unit Renovatie voor zijn locatie in Waalwijk. Je rapporteert aan de Manager Sales Back Office.

Wat ga je doen?

- Adviseren en begeleiden van klanten bij maatwerktrajecten op de afdeling Renovatie & Upgrading.
- Consequenties in kaart brengen en passende oplossingen bieden voor de levensduurverlening van klimaatinstallaties, het besparen van energiekosten en het verbeteren van het binnenklimaat.
- Technische vragen beantwoorden.
- Prijsopgaven opstellen aan de hand van wensen van klant.
- Begeleiden en bewaken van de voortgang van deze offertes.
- Nauwlettend volgens van de (inter)nationale regelgeving en nieuwste technische ontwikkelingen.
- Op termijn ga je, naast je binnendienst taken, opnames uitvoeren bij klanten voor het opstellen van offertes voor Renovatie & Upgrading.

Waar moet jij aan voldoen?

- MBO/HBO technische opleiding installatietechniek, elektrotechniek (bij voorkeur klimaattechniek) en/of een commerciële richting.
- Ervaring of aantoonbare affiniteit met techniek én klantenbinding.
- Goede mondelinge en schriftelijke vaardigheden in het Nederlands en Engels.
- Leergierig, proactief en energiek.
- Stressbestendig, flexibel en kunt goed je eigen werk organiseren.
- Communicatief sterk, klant- en verkoopgericht.
- Zorgvuldig en accuraat.

Wat bieden we jou?

- Een prettige, collegiale werksfeer.
- Marktconform salaris.
- Goede pensioenregeling.
- Scholing en studiefaciliteiten.
- Collectieve ziektekostenverzekering.
- Diverse doorgroeimogelijkheden binnen een (internationale) organisatie.

Hoe is de bedrijfscultuur?

Het DNA van Systemair wordt bepaald door vertrouwen, eigen verantwoordelijkheid krijgen én nemen binnen een organisatie waar een familiale sfeer hangt. De bedrijfscultuur is open en direct. Er zijn korte communicatielijnen en men is er nuchter en integer met een gezonde dosis humor. Er heerst een collegiale werksfeer in een professionele organisatie die de klant centraal stelt.

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met [Henk Westerduin](#).